

ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА  
РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН  
НО «ГАРАНТИЙНЫЙ ФОНД  
РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН»  
420111, Российская Федерация,  
Республика Татарстан, г. Казань,  
ул. Чернышевского д.33  
ИНН 1655226000, ОГРН 1121600001632  
Тел. /факс: +7(843) 223-06-74  
e-mail: info@export-rt.ru



TATARSTAN EXPORT  
SUPPORT CENTER  
GUARANTEE FUND OF THE  
REPUBLIC OF TATARSTAN  
Chernyshevskogo str., 33,  
Kazan, the Republic of Tatarstan,  
the Russian Federation, 420111  
Tel. /fax: +7(843) 223-06-74  
E-mail: info@export-rt.ru

---

24.09.2014 № 569

На № \_\_\_\_\_

Руководителю предприятия

**О возможности посещения семинара**

Любой бизнес подразумевает под собой коммерческую деятельность, основой которой всегда являются продажи. Успех и процветание бизнеса напрямую зависят от качественной работы продавцов и руководства. В преуспевании Вашей организации, в повышении ее дохода и прибыли Вам поможет семинар известного российского бизнес-тренера Евгения Котова.

Центр поддержки экспорта Республики Татарстан предлагает Вам и Вашим сотрудникам посетить семинар «Техника повышения продаж и эффективная работа с клиентами». Семинар пройдет **3 октября с 10.00 до 17.00** по адресу **г. Казань, ул. Пушкина 18, Торгово-промышленная палата РТ.**

Евгений Котов является ведущим бизнес-тренером и владельцем консалтинговой компании «Practicum Group». За последние 4 года совместно со своей командой консультантов Евгений Котов реализовал более 50 консалтинговых проектов, связанных с увеличением эффективности продающих подразделений в компаниях на территории России, стран СНГ и Турции, в результате которых в компаниях было зафиксировано увеличение доходов с ростом продаж от 30% до 200%. Его семинары востребованы в более 50 городах России и странах ближнего и дальнего зарубежья, стоимость их посещения на одного участника более 10 000 рублей. **У Вас имеется возможность посетить этот семинар бесплатно, участие в котором позволит Вам узнать:**

- Как правильно убеждать клиента;
- Почему большинство продаж обречены на неудачу с первых минут работы с клиентом;

- Как сделать клиента постоянным, чтобы он рекомендовал Вас и как работать с проблемными клиентами;
- Как увеличивать продажи в «не сезон»;

В результате посещения семинара Вы получите **сертификат участника**.

**Участие в семинаре бесплатно. Количество мест ограничено.**

Для подтверждения участия, убедительно просим Вас заполнить **регистрационную форму**, которая прилагается к данному письму и прислать ее по адресу **tatexport.spt@gmail.com** до **02.10. включительно**. Подробности по телефону **+7(927)440-6086 (Контактное лицо - Гаптрахманов Риназ)**.

Приложение: 1) Регистрационная форма на 1 л. в 1 экз.

2) Программа семинара на 4 л. в 1 экз.

*С уважением,*

**Руководитель Центра  
поддержки экспорта  
Республики Татарстан**



**В.Ф.Чистяков**